



Ст Прошлое, СИТЕХ

В номере, приуроченном к выставке «Нева-2011», хочется подвести некоторые итоги прожитых лет. Созданная в год кризиса 1998 года, компания пережила и кризис 2008. И если первый прошел незамеченным, потому что 100% заказов давал зарубежный рынок, то год 2008 аукнулся довольно серьезно. Тем не менее – фирма жива и развивается.

С самого начала у нас не было внешних инвесторов, государственных или военных заказчиков, чего-либо еще, что облегчает жизнь начинающим компаниям.

Работа в условиях конкуренции, развитие за счет собственных ресурсов, талантливая молодежь, высококвалифицированные ведущие инженеры, ориентация на клиента, и безусловно, с самого начала – ориентация на использование 3D САПР. За эти годы собственные системы «Sea Solution» и «Sea Hydro», система «K3-Ship», разработанные нашими партнерами – фирмой «ГеОС», доказали свою эффективность, надежность, точность.

Отличительной особенностью «Си Тех» 1998-го от «Си Тех» 2011-го является существенно расширившийся спектр услуг при сохранении нашего неизменного качества и конкурентного преимущества – клиентоориентированности.

За последние годы наша группа совместно с партнерами реализовала несколько успешных проектов. В частности, на ЯСЗ продолжилось строительство серии яхт, на Окской судовой верфи (Навашино) спущено уже шестое судно проекта RSD44 (проектант – Морское инженерное бюро), РКД, эксплуатационную и приемо-сдаточную документацию которого разрабатывало КБ «Ситех», монтаж интерьеров выполняет компания «Ситех – Инжиниринг». Ведутся работы над новыми катерами

настоящее и будущее

на подводных крыльях размерениями от 8 до 16 метров и скоростями от 32 до 65 узлов. В КНР построено несколько яхт, в Польше спущено на воду парусно-моторное круизное судно «Бегущая по волнам».

В чем залог успеха? Ответ прост. Кроме базовых компетенций собственной команды высококвалифицированных и ответственных специалистов, мы широко используем кооперацию, в том числе и международную. Все проекты последних лет так или иначе реализованы в кооперации с контрагентами, большинство из которых стали нашими партнерами, а некоторые — даже друзьями.

Русский язык вполне годится для работы на славянском пространстве, а для более широкой кооперации английский в судостроении давно стал стандартом. Сложнее проблема обмена данными между системами — как правило, используются разные САПР, но и эта проблема решается.

Для нас уже давно является нормой, когда высококвалифицированный главный конструктор расположен в одном городе (стране), отдел систем — в другом, специалисты по интерьерам — в третьем и т. п.

В прессе зачастую раздаются различные призывы: помогите судостроению. Мы с партнерами говорим по-другому: **не мешайте** и не меняйте законов. Необходимо только одно — стабильность.

Все ругают таможду. Занимаясь ВЭД, мы на собственной шкуре знаем все прелести работы с таможей. Порой на оформление всех процедур по получению груза честным путем уходит несколько месяцев. Можно сетовать на таможду, а можно поступить проще — перенести производство за рубеж. Что и было сделано для продукции, идущей на экспорт.

Не я буду уговаривать государство и депутатов создать мне удобные условия работы — пусть они думают, как вернуть нас и нам подобных на российский рынок.

В заключение: все наши сотрудники и партнеры — искренние патриоты своей страны, но мир открыт, а зарплату платит не директор, а **клиент**. Поэтому и дальше мы будем активно развивать кооперацию и работать так и там, чтобы был доволен клиент.

603003, Нижний Новгород, Свободы, 63

Телефон: (831) 273-19-19; телефакс: (831) 248-18-42

info@seatech.ru www.seatech.ru